



Die Handelsplattform der Zukunft!

Bio-Hersteller Information



Sehr geehrter Bio-Hersteller,

wir freuen uns Ihnen unsere Bio-Handelsplattform, einem revolutionären Ansatz im Handel mit nachhaltigen, zertifizierten Bio-Produkten, vorstellen zu dürfen.

Diese Bio-Handelsplattform bietet eine neue Handelsvariante, die es Bio-Herstellern ermöglicht, ihre Produkte direkt und ohne Umwege an den Händler zu bringen.

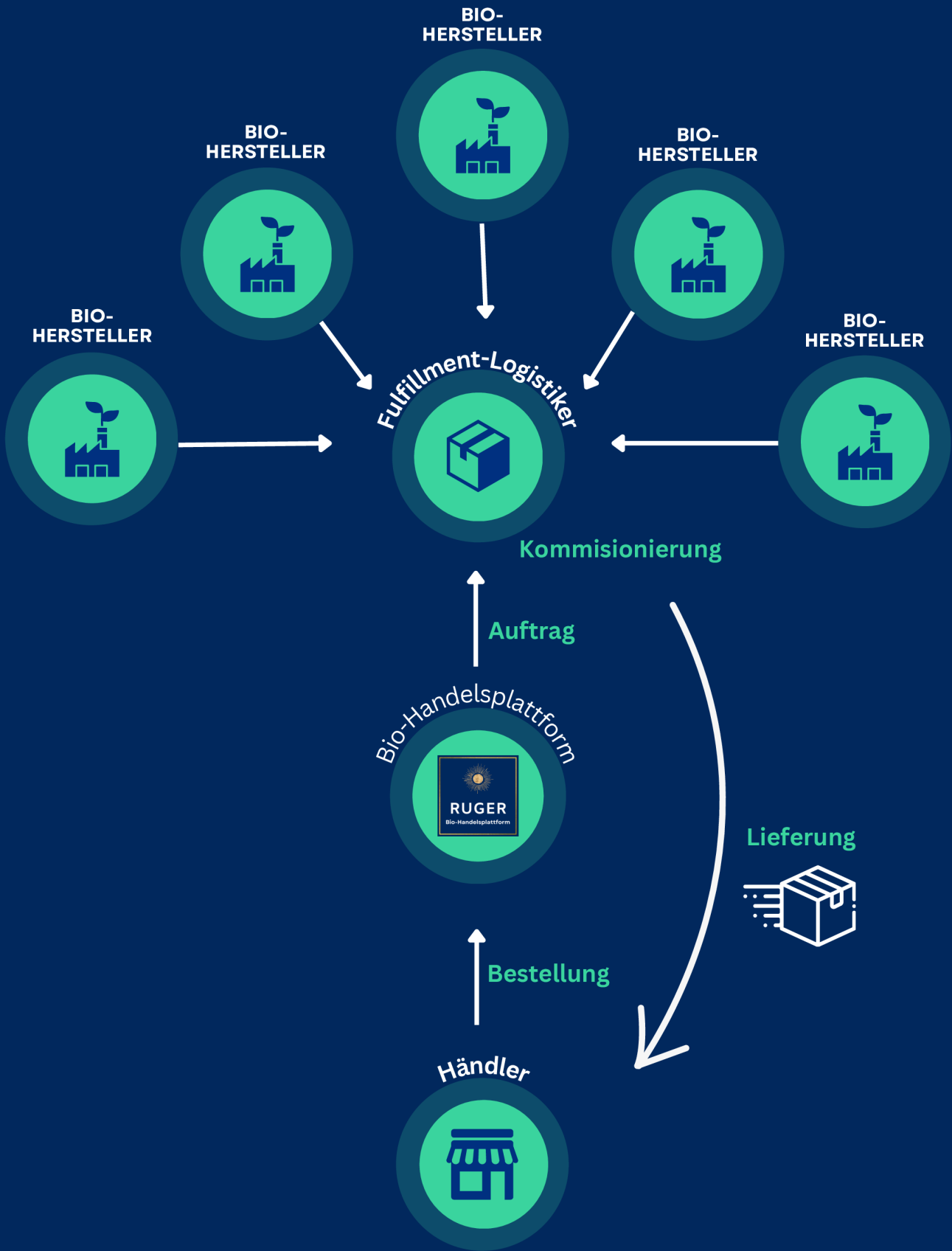
Unsere Vision ist es, den traditionellen Handel neu zu definieren, indem wir einen transparenten, fairen und effizienten Zugang für alle Marktteilnehmer schaffen.

Im Mittelpunkt steht die direkte Verbindung zwischen Hersteller und Händlern. So entsteht nicht nur Vertrauen, sondern auch eine partnerschaftliche Beziehung, die auf Transparenz, Fairness und Nachhaltigkeit basiert.

Seien Sie Teil einer neuen Handelsvariante, die die Zukunft des Bio-Marktes neu gestaltet.

Herzliche Grüße

Anke Gerdes & Bernhard Ruschin



Das Konzept

Der **Bio-Hersteller** kann ohne Leistungsgespräche sein gesamtes Produktsortiment in unserem Fulfillmentlager zu den **Selbstkosten** kostengünstig einlagern.



Die Produkte werden mit anderen Hersteller-Produkten **zusammen** kommissioniert und versendet.

Durch gemeinsames Verkaufen auf unserer Bio-Handelsplattform stärken wir die Reichweite und Marktpräsenz Ihrer Bio-Produkte, um mehr bewusste Kunden zu erreichen.

Der Händler nutzt dann folgende Vorteile:

- vielfältiges Bio-Sortiment
- geringerer Mindestbestellwert
- gute Konditionen
- höhere Gewinne



Die Lieferung der Ware erfolgt innerhalb von 1-2 Werktagen.

Bio-Großhandel anders gedacht, wir sprechen vom

Bio-Großhandel 2.0

Vorteile für Bio-Hersteller

1. Einlagerung ins Fulfillmentlager

Sie können Ihr komplettes Bio-Sortiment zum Selbstkostenpreis einlagern, so hat jeder Händler den Zugriff auf Ihre Produkte.



2. Geringe Fulfillmentkosten

Wir berechnen Ihnen **1:1** die Fulfillmentkosten weiter. Von der Annahme über die Lagerung bis hin zu den Pick- und Verpackungskosten.

3. Lagerkapazität und Größen

Sie haben die Wahl zwischen 2 Größen:

1. Europalette mit 1,95m max. Höhe (2 Artikel möglich)
2. Regalfach mit 40x40x40 cm Standard

Wir kommissionieren auch Mischpaletten!



4. Eigene Preisgestaltung

Auf unserer Plattform haben Sie die **volle Kontrolle** über Ihre **eigene Preisbestimmung**, um Ihre Bio-Produkte optimal und fair am Markt zu positionieren. **Sie bestimmen**, mit welchem Preis Sie ins Rennen gehen, ohne zu verhandeln.

5. Versandkosten

Mit **flexiblen** Versandoptionen und einem **transparenten** Verteilerschlüssel sorgen wir dafür, dass Ihre Bio-Produkte effizient und fair an die Kunden gelangen. Wir haben mit den Versanddienstleistern **hervorragende** Konditionen ausgehandelt, diese geben wir Ihnen selbstverständlich auch weiter.



6. Leistungsgespräche bei Großhändlern

- Anfahrt - und Abfahrtszeiten - Übernachtungen - Personalkosten **entfallen**
- Vorstellung des Produkts **entfällt**
- Unsachliche Anmerkungen, sowie inkompetente Bemerkungen des Einkäufers **entfallen**
- Zerpflücken des Sortiments **entfällt** (Rosinen picken war gestern)
- Produkt-Aussortierung nach einem bestimmten Zeitraum **entfällt**
- **Keine** Vorgabe von wöchentliche Abverkaufszahlen
- **Keine** Auslistungen



7. Konditionenverhandlung beim Großhändler

- Grundkonditionen **entfallen**
- Beteiligungen an GH-Listungen **entfallen**
- Musterkistenbeitrag **entfällt**
- Abverkaufsunterstützung **entfällt**
- Produktionsflyerkosten **entfallen**
- Werbekostenzuschuß (WKZ) **entfällt**
- Jahresrückvergütung an den GH **entfällt**
- Rücknahme, der nicht verkauften Produkte, **entfällt**



8. Höhere Marge

Durch die Zeit- und Konditionseinsparungen beim Großhandel können Sie dem Händler einen **attraktiveren Preis** anbieten.

Der Händler bleibt wettbewerbsfähig und Ihre Produkte stehen im Regal.



9. Messe / Verkauf

Sie haben die Möglichkeiten, über ein Tablet oder einem Computer Ihre Produkte auf allen **Messen zu verkaufen**. Zusätzlich bekommen Sie ein Messeschild "RUGER Bio-Handelsplattform", damit die Händler gleich sehen können, dass sie die Produkte bei Ihnen bestellen können. Mit dem Tablet kann auch Ihr Außendienst **im Laden Bestellungen aufnehmen**.



Der Händler bekommt die Produkte innerhalb von 1-2 Werktagen zugesandt.



10. MHD Ware

Wenn Sie MHD Ware haben, können Sie diese auch bei uns einlagern und wir verkaufen sie im Bundle mit.

11. Kundenpotential

Wir haben Händler in Deutschland, Österreich, Schweiz und in ganz Europa, die anhand der **günstigen Versandkosten**, die wir mit den bekannten Versanddienstleistern ausgehandelt haben, Ihre Produkte beziehen können.



12. Onlineshop B2B

Sie können **selber bestimmen**, wo Ihre Produkte verkauft werden FH / LEH, optional B2C.



13. Lieferungsvarianten

Sie **entscheiden**, wer Ihre Ware erhält. Ob der Fachhandel oder der Lebensmitteleinzelhandel.

14. Vertrieb / Außendienst

Vertrieb ist ein sehr wichtiger Bestandteil im Geschäft. Wir **unterstützen** Sie beim Vertrieb Ihrer Bio-Produkte, um neue Märkte zu erschließen und Kunden direkt vor Ort zu gewinnen."



15. Marketing



Wir unterstützen Sie im Marketing. **Sie entscheiden**, wann, was und wo Sie Aktionen fahren möchten. Unsere Handelsplattform bietet maßgeschneiderte Marketinglösungen, um die Sichtbarkeit Ihrer Bio-Produkte zu steigern.

16. Lagerbestand

Mit unserem wöchentlichen **Lagerbestands-Update** behalten Sie stets den Überblick über Ihre Bio-Produkte und können Ihren Bestand effizient verwalten.



17. Transparenz der Waren



Wir legen großen Wert auf Transparenz, indem jede Charge von der Lagerung bis zur Auslieferung vollständig nachvollziehbar ist. Die Waren werden unter strengen Bedingungen gelagert, um die Bio-Qualität zu gewährleisten und alle relevanten Informationen sind jederzeit für Kunden **einsehbar**. Dadurch schaffen wir Vertrauen und garantieren die Herkunft und Qualität der Produkte bis zum letzten Schritt der Lieferkette.

18. Abrechnung

Sie erhalten eine **monatliche** Abrechnung über die Logistikkosten und den verkauften Produkten. Der Betrag wird am 3. eines jeden Monats auf Ihr Konto überwiesen.



Unsere Dienstleistungen für Bio-Hersteller

1. Bereitstellung

Wir stellen Ihnen unsere Bio-Handelsplattform zur Verfügung, um den Verkauf Ihrer Bio-Produkte zu optimieren und Ihnen eine direkte Verbindung zu dem Handel zu ermöglichen."



2. Vertriebsunterstützung



Unsere umfassende Vertriebsunterstützung hilft Ihnen, den Absatz Ihrer Bio-Produkte zu maximieren und nachhaltige Geschäftserfolge zu erzielen. Kundengewinnung und -bindung, Entwicklung von Strategien zur Gewinnung neuer Kunden sowie zur Bindung bestehender Kunden.

3. Produktneueinführung

Liefern Sie Ihr neues Produkt bei uns an. Zeitgleich versenden wir die Neuproduktinformationen an den Entscheider und stellen das Produkt sofort ins Netz. Der Händler kann sich das Produkt innerhalb von 1-2 Werktagen ins Regal stellen, ohne das Sie ein Listungsgespräch geführt haben.

Wenn Sie möchten, können Sie ihre Neuprodukte gemeinsam mit den Neuprodukten anderer Hersteller über uns an die Händler versenden lassen. So sparen Sie sich viel Zeit und Geld.

4. Sortimentsberatung

Wir machen eine Sortimentsplanung, wenn der Händler es wünscht, und empfehlen Ihre Produkte weiter.



5. Öffentlichkeitsarbeit (PR)



Wir pflegen das Image des Unternehmens durch den Aufbau und die Pflege von Beziehungen zu Medien und der Öffentlichkeit.

6. MHD-Börse

Wir helfen Ihnen, Ihre MHD-Ware mit zu verkaufen. Von Händlern bis hin zu Großküchen. Wir gehen hierbei neue Wege, um die Nachhaltigkeit zu fördern.



7. Transparente Abrechnung

Alle Kosten für Lagerung, Pick, Versandmaterial, Versandkosten etc. werden von uns anteilig ohne Aufschlag an Sie 1 : 1 weitergegeben / berechnet. Wir erstellen für Sie eine monatliche übersichtliche, transparente Abrechnung über Kosten und Einnahmen, damit Sie Ihre Kosten im Blick haben.

Lieferant werden

1. Gesprächstermin

Falls Sie noch Fragen haben sollten, so vereinbaren Sie mit uns ein Gesprächstermin. Hier können wir Ihnen alle offenen Fragen beantworten.



2. Lieferantenstammblatt



Füllen Sie einfach das Lieferantenstammdatenblatt aus und dann kann es schon fast losgehen. Unser Logistiker kann sofort nach Erhalt Ihrer Paletten mit dem Kommissionieren beginnen.

3. Preisliste

Senden Sie uns Ihre Preisliste zu, wir spielen sie dann ein, sodass jeder Kunde die aktuellsten Daten / Preise von Ihnen im System hat.



4. Verkaufsstart

Senden Sie uns Ihre Waren zu, sobald wir diese im Lager haben, können wir gemeinsam mit dem Abverkauf beginnen.

Start-Up Unternehmen

Für Start-Up Unternehmen haben wir besondere Starter-Konditionen.





Bei weiteren Fragen oder Anliegen können Sie uns jederzeit erreichen – wir freuen uns, Ihnen behilflich zu sein.

Telefon: +49 (0) 421 - 16 14 14 30

E-Mail: info@ruger-bhp.com



RUGER Bio-Handelsplattform
Arster Landstraße 96
28279 Bremen



Laden Sie sich per QR-Code weitere Informationen herunter:



RUGER
Internetseite



Hersteller
Broschüre