



Die Handelsplattform der Zukunft!

Händler
Information



Vorwort

Sehr geehrte Händlerin,
sehr geehrter Händler,

wir freuen uns, Ihnen unsere neueste Innovation im Bereich des Biohandels vorstellen zu dürfen:

"RUGER Bio-Handelsplattform"

Der Händler ist das letzte Glied in der Kette, der das höchste Risiko eingeht. Er hat eine begrenzte Produktvielfalt, muss sich dem Wettbewerb mit dem LEH stellen und hat geringere Gewinnmargen.

Mit der **"RUGER Bio-Handelsplattform"** wollen wir dem entgegenwirken.

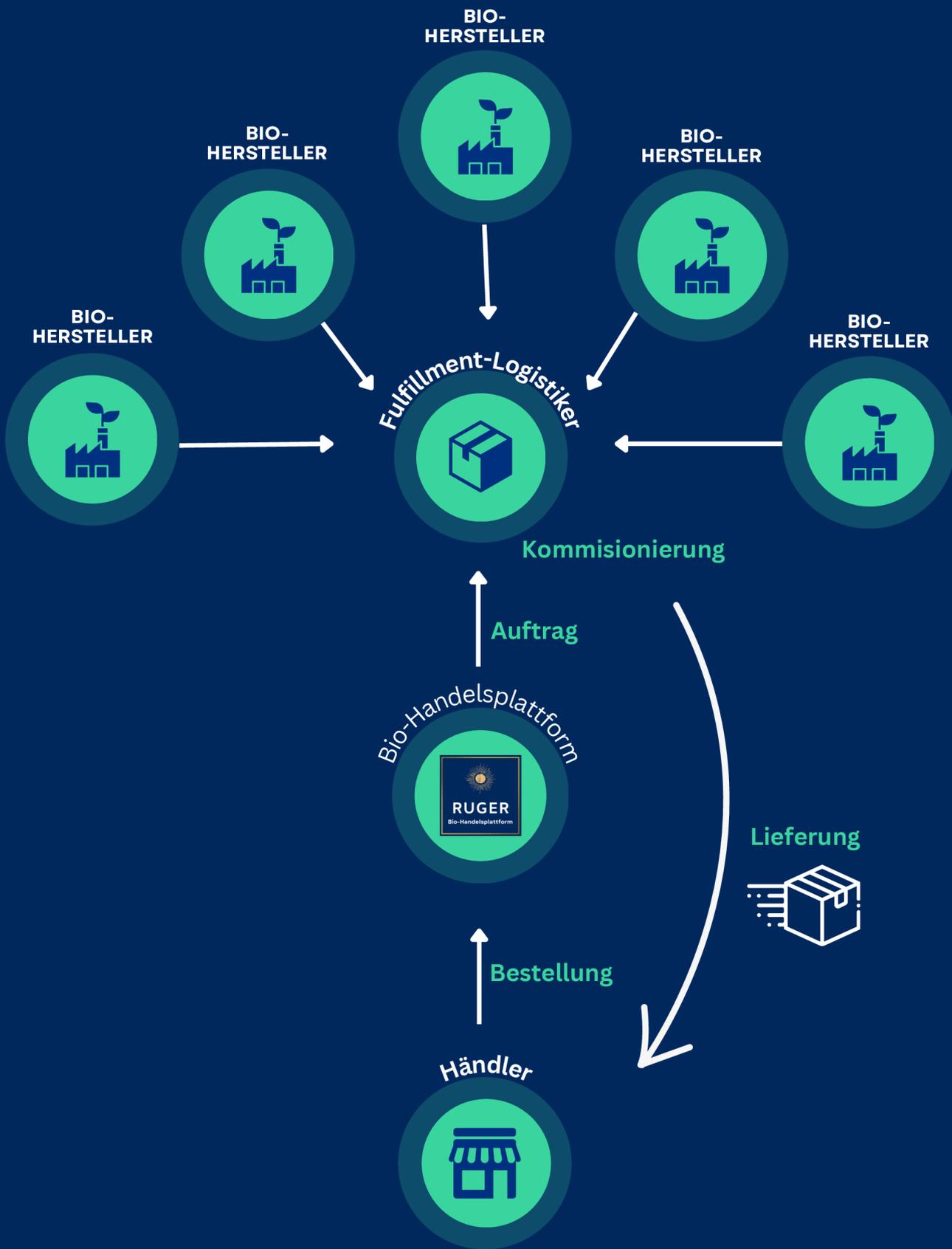
Kaufen Sie "direkt" über uns beim Bio-Hersteller, dies erhöht die Produktvielfalt im Laden und bringt eine höhere Gewinnmarge.

Durch einen geringen Mindestbestellwert können Sie sich Produkte kostenlos zusenden lassen. Unsere Lieferzeiten betragen 1-2 Werktage.

Seien Sie Teil dieser spannenden Entwicklung und profitieren Sie von unserer Innovation und unseren Erfahrungen.

Herzliche Grüße

Anke Gerdes & Bernhard Ruschin



Das Konzept

Der Bio-Hersteller kann ohne Leistungsgespräche sein gesamtes Produktsortiment in unserem Fulfillmentlager zu den **Selbstkosten** kostengünstig einlagern



Die Produkte werden mit anderen Hersteller-Produkten **zusammen** kommissioniert und versendet.

Durch gemeinsames Verkaufen über unsere Bio-Handelsplattform stärken wir die Reichweite und Marktpräsenz der Bio-Produkte, um mehr bewusste Kunden zu erreichen.

Der Händler nutzt dann folgende Vorteile:

- vielfältiges Bio-Sortiment
- geringerer Mindestbestellwert
- gute Konditionen
- höhere Gewinne



Die Lieferung der Ware erfolgt innerhalb von 1-2 Werktagen.

Bio-Großhandel anders gedacht, wir sprechen vom

Bio-Großhandel 2.0

Vorteile für Händler

1. Produktvielfalt beim Bio-Hersteller nutzen

Sie können auf das gesamte eingelagerte Sortiment der Bio-Hersteller zugreifen.



Ein großer Vorteil für Sie und Ihre Kunden werden sich bedanken.

2. Wettbewerbsvorteil



Eine tiefe Sortimentsstruktur ermöglicht es, spezifische Kundenbedürfnisse präzise zu erfüllen und sich durch exklusive oder spezialisierte Produkte von der Konkurrenz abzuheben. Zudem stärkt sie die Kundenbindung, indem sie eine umfassende Auswahl bietet, die wiederholte Käufe und eine stärkere Markentreue fördert.

3. Höhere Gewinnmargen

Durch den "Wegfall" der Großhandelskonditionen kann der Hersteller Ihnen die Produkte zu einem attraktiveren Preis anbieten.



4. Flexibilität



Anpassung an die Nachfrage: Sie können ihr Angebot schnell an die Nachfrage des Marktes anpassen, indem sie neue Produkte hinzufügen oder weniger gefragte Produkte aus dem Sortiment nehmen.

5. Sortimentskontrolle

Effektive Sortimentskontrolle ermöglicht es, das Angebot kontinuierlich an die Marktbedürfnisse und Kundenpräferenzen anzupassen, wodurch Überbestände und Fehlbestände minimiert werden. Zudem hilft sie dabei, die Rentabilität zu maximieren, indem nur die profitabelsten Produkte in ausreichender Menge geführt werden.



6. Wiederkehrende Einnahmen

Stammkunden: Ein gut etabliertes Händlergeschäft kann wiederkehrende Kunden anziehen, was zu einem stabilen Umsatzfluss führt.

7. Systemanbindung

Sie bestellen einfach über Ihr Warenwirtschaftssystem. Sie erhalten von uns einen FTP-Zugang sowie die Preisliste, die Sie einfach bei sich einspielen. Andere Schnittstellen sind auch möglich.

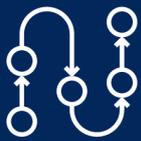


8. Eigenmarkenlistung

Sie benötigen keine Eigenmarken mehr um wettbewerbsfähig zu sein.



9. Messebesuche



Wenn Sie Messen besuchen und auf Bio-Hersteller treffen, die bei der "RUGER Bio-Handelsplattform" ihre Produkte eingelagert haben, können Sie deren Produkte umgehend bestellen.

1-2 Werktage später erhalten Sie die Produkte.

10. Mindestbestellwert

Ab einem geringen Mindestbestellwert wird Ihnen die Ware frei Haus geliefert.



11. Zahlungsmodälitäten

Der Rechnungsbetrag wird per Lastschriftinzugsverfahren eingezogen.

Unsere Dienstleistung

1. Sortimentsberatung im Geschäft

Sie wünschen eine Sortimentsberatung?
Dann rufen Sie uns an und vereinbaren einen Termin mit uns.



2. Neuproduktvorstellung

Sie erhalten über uns von unseren Bio-Herstellern automatisch die Neuprodukte in unserer Neuproduktebox zugesandt, die Sie probieren und auch sofort bestellen können.

3. Informationen

Sie erhalten über uns alle Bio-Hersteller Informationen per E-Mail oder per Fax:

- Aktionsangebote
- Herstellerinformationen
- Allgemeine Newsletter



Sie entscheiden, welche Informationen für Sie wichtig sind.

4. Neue Bioprodukte

Wir sind ständig auf der Suche nach weiteren attraktiven Bio-Produkten, um Ihr Sortiment noch vielfältiger und tiefer zu gestalten. Wenn Sie einen Hersteller kennen, der auch verkaufen möchte, sagen Sie uns Bescheid.

Kunde werden

1. Kundenformular ausfüllen

Sie können hier unser Kundenformular ausfüllen, damit wir Sie in unserem System einbinden können.



2. Schnittstellenzugang

Sie erhalten von uns die FTP-Zugangsdaten und die Preisliste, die Sie in Ihrem Warenwirtschaftsprogramm installieren.

3. Bestellen

Wenn alles eingegeben und angeschlossen ist, kann es losgehen.

Die erste Bestellung kann ausgelöst werden.





Bei weiteren Fragen oder Anliegen können Sie uns jederzeit erreichen – wir freuen uns, Ihnen behilflich zu sein.

Telefon: +49 (0) 421 - 16 14 14 30

E-Mail: info@ruger-bhp.com



**RUGER Bio-Handelsplattform
Arster Landstraße 96
28279 Bremen**



Laden Sie sich per QR-Code weitere Informationen herunter:



**RUGER
Internetseite**



**Händler
Broschüre**